



**W kolejnym odcinku cyklu „Tak się robi biznes w Toruniu” przedstawiamy rozmowę z Jarosławem Mokwińskim, prezesem AutoReve Sp. z o.o.**

„Tak się robi biznes w Toruniu” to projekt realizowany przez Centrum Wsparcia Biznesu, w ramach którego przedstawiane są sylwetki przedsiębiorców prowadzących swoją działalność w naszym mieście.

Toruński dealer samochodów marek Renault i Dacia posiada salon przy ul. Marii Skłodowskiej-Curie. Prezes AutoReve (w wolnym tłumaczeniu z języka francuskiego auto rêve to samochód marzeń) opowiada m.in. o tym, kto w toruńskich rodzinach decyduje o kupnie samochodu, a także o autach dla biznesu, kierunkach i celach sprzedaży, standardach obsługi klienta i Diamentach Forbesa.

„Tak się robi biznes w Toruniu” to projekt prezentujący sylwetki przedsiębiorców, którzy swoją działalność związali z naszym miastem. Właściciele firm, zakładów przemysłowych, lokali gastronomicznych, księgarni, punktów usługowych, sklepów czy biur podróży opowiadają o tym, dlaczego zainwestowali w działalność w Toruniu.

---

- [Powrót](#)
- [Udostępnij na: X](#)
- [Udostępnij na: FB](#)
- [Drukuj](#)
- [PDF](#)