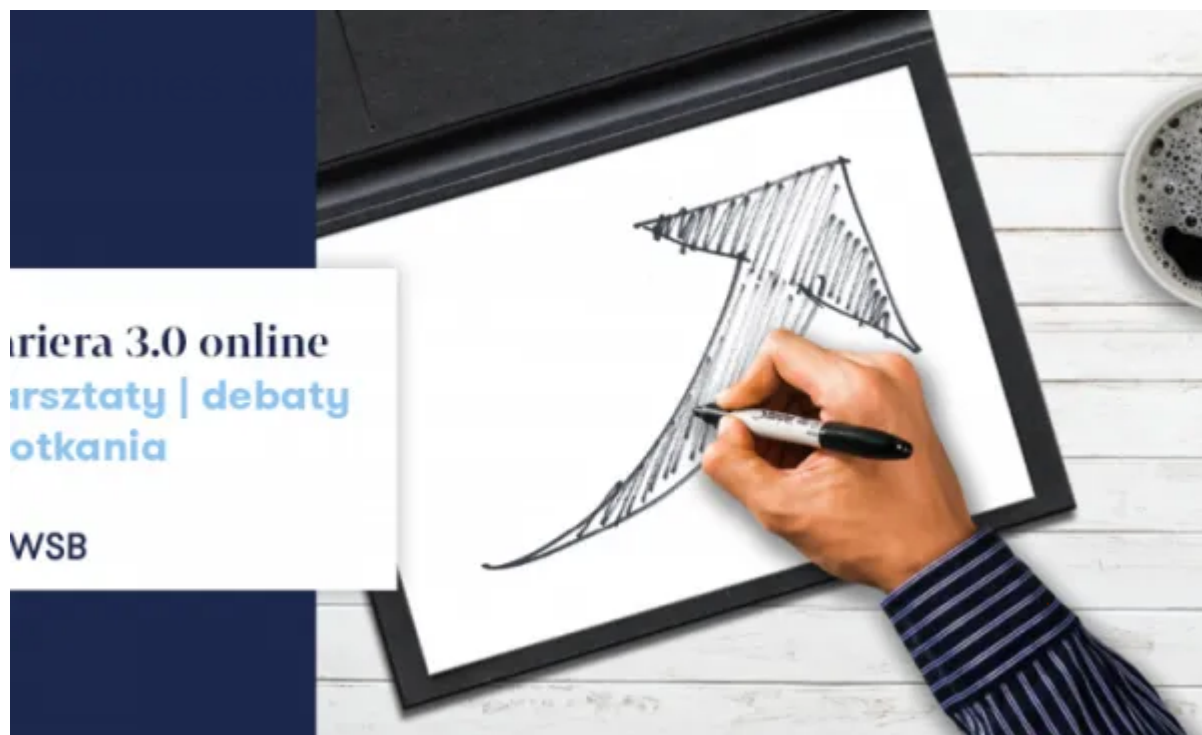




Kariera 3.0 online
warsztaty | debaty
i networking

WSB

Wyższa Szkoła Bankowa zaprasza na cykl spotkań „Kariera 3.0”. W tym roku warsztaty odbędą się online.

Wykładowcy WSB, a na co dzień praktycy swoich dziedzin w ciekawy sposób podzielą się wiedzą. W tym roku Kariera 3.0 odbędzie się w formie online. Organizatorzy przygotowali ponad 50 BEZPŁATNYCH wydarzeń, które będą realizowane od czerwca do września. Tematyka została przygotowana zgodnie z wymaganiami rynku pracy oraz trendami dającym możliwość zatrudnienia w zupełnie nowych obszarach. Do dyspozycji osób, które zechcą dołączyć do naszej społeczności będą m.in: artykuły, wykłady, podcasty, relacje na żywo. Udział w projekcie może stać się także inspiracją do podjęcia studiów podyplomowych i zdobycia nowych umiejętności zawodowych.

Harmonogram najbliższych wydarzeń:

- **25.08 godz. 18:00 Video: SAP - najczęściej wybierany system klasy ERP,**

Opis: Zgodnie z badaniami prowadzonymi na świecie 30% dużych

przedsiębiorstw i korporacji światowych używa systemu SAP jako narzędzia zarządzającego. W Polsce odsetek ten jest jeszcze wyższy i sięga ok. 40%. Znajomość systemu SAP stwarza możliwość pracy jako specjalista z obszarów: logistyka, planowanie produkcji, planowanie zapotrzebowania, dystrybucja i sprzedaż, kontrola i zapewnienie jakości, produkcja, finanse, utrzymanie ruchu, gospodarka remontowa, kontroling finansowy, a także jako konsultant wdrożeniowy, architekt procesów biznesowych i wiele innych. Jest to atut, który odpowiednio wykorzystany, może dać absolwentom kierunku bardzo dużą przewagę na rynku pracy. Plan spotkania Wprowadzenie: Co to jest system SAP ? Zaprezentowanie systemu SAP ERP w postaci praktycznego pokazu z case study z wybranej funkcjonalności na najnowszym SAP GUI 7.60 Jak zostać użytkownikiem końcowym lub konsultantem SAP?

Prowadzący: Sebastian Sobczyk

- **26.08 godz. 18:00 Video: Jak zarządzać trudnymi emocjami w pracy i w życiu prywatnym,**

Opis: Dlaczego kryzys wyzwala silne wybuchy emocjonalne? Czy menedżer panujący nad swoimi emocjami i emocjami zespołu jest teraz szczególnie pożądanym na rynku pracy? Jak można ochronić relacje zawodowe i prywatne przed skumulowanym afektem? Zapraszamy na praktyczne warsztaty pracy z silnymi emocjami w trudnych czasach, które poprowadzi Tomasz Gordon - koordynator „Akademii menedżera”, ekspert badania i rozwoju inteligencji emocjonalnej oraz autor bestselleru „Nowa psychologia zarządzania”.

Prowadzący: Tomasz Gordon, Certyfikowany trener biznesu, ekspert testu kompetencyjnego Master Person Analysis, mentor szefów i właścicieli firm. Od ponad 17 lat wspiera menedżerów oraz działy sprzedaży w rozwoju ich kompetencji. Prowadził szkolenia m.in. dla Samsung Electronics Polska, Huawei Polska, PZU oraz Banku Zachodniego WBK. Jego artykuły eksperckie ukazały się m.in. w magazynach „Personel i Zarządzanie”, „Szef Sprzedaży”, „Nowa Sprzedaż”, „As Sprzedaży” i „World Business Class Magazine”. Koordynator innowacyjnych studiów podyplomowych „Akademia Menedżera”. Autor bestselleru „Nowa psychologia zarządzania. Jak błyskawicznie zmotywować tych, którym chce się najmniej” (Onepress, 2020).

- **27.08 godz. 18:00 Video: Zdobądź to, czego pragniesz! (zarówno w życiu zawodowym jaki i osobistym) - dzięki PERSWAZJI - sztuce pozytywnego wpływu na ludzi,**

Opis: Celem webinaru jest przedstawienie najważniejszych założeń sztuki perswazji, czyli pozytywnego wpływu na innych. Jeśli chcesz zjednać sobie ludzi

w pracy i w życiu prywatnym, poznać 5 najważniejszych komponentów siły perswazji oraz wiedzieć co odróżnia przeciętność od wielkości to serdecznie zapraszamy do udziału w spotkaniu!

Prowadzący: Adrianna Filiks, Kamila Kisielewska-Ostrowska,

- **28.08 godz. 18:00 Video: Badanie potrzeb, jako kluczowy etap sprzedaży,**

Opis: Na warsztacie: poznasz proste i skuteczne narzędzia ułatwiające badanie potrzeb klienta, dowiesz się, jak uzyskać od klienta więcej informacji potrzebnych do przygotowania dopasowanej do jego potrzeb oferty, zastanowimy się, u jakich klientów najtrudniej zrobić badanie potrzeb, poobserwujemy nasze emocje związane z trudną relacją z klientem, przećwiczysz proste sposoby radzenia sobie z emocjami

Prowadzący: Wioletta Sobieszek - Jest doświadczonym, działającym w biznesie od ponad 15 lat, menadżerem, trenerem i coachem akredytowanym przez International Coach Federation. Jako członek zarządu, trener i coach w firmie WEM consulting specjalizuje się w tworzeniu i prowadzeniu autorskich projektów szkoleniowych, rozwijających umiejętności sprzedażowe, zarządzania zespołem oraz radzenia sobie ze stresem. Tworzy w firmach systemy rozwoju pracowników, a także prowadzi indywidualne procesy coachingowe dla kadry menadżerskiej, a co najważniejsze – skutecznie sprzedaje projekty rozwojowe klientom różnych branż na terenie całego kraju. We współpracy z firmami kluczowa dla niej jest profesjonalna obsługa i przekonanie, że najważniejsza jest umiejętność dopasowania się do klienta.

- **31.08 godz. 17:00 Video: ZOOM jako taki, a jak nie taki, to jaki i dlaczego?**

Prowadzący: Mirosław Ziętarski - marzyciel-optimista, który przebranżowił się z 'pana od fikołków' (AWF Gdańsk) w pana doktora (Wydział Humanistyczny UMK), aktualnie eksplorujący humanistyczne aspekty technologii w Centrum Nowoczesnych Technologii Nauczania WSB w Toruniu. Administrator uczelnianej platformy Moodle. Autor i współautor kursów e-learnigowych, materiałów do nauczania zdalnego oraz filmów dydaktycznych (także w technologii 360o). Prywatnie bloger i podcaster opowiadający o (wszech)świecie widzianym z perspektywy żonatego mężczyzny, będącego ojcem czwórki dzieci.

Udział w warsztatach jest bezpłatny, aby wziąć w nich udział należy wypełnić formularz dostępny na stronie internetowej WSB. [Aby przejść do formularza zapisów kliknij tutaj.](#)

Harmonogram wydarzeń będzie aktualizowany.

- [Powrót](#)
- [Udostępnij na: X](#)
- [Udostępnij na: FB](#)
- [Drukuj](#)
- [PDF](#)